

LiftEquip baut After Sales Service weiter aus



LiftEquip

Schwerpunkt seiner Arbeit wird die Ausweitung des Schulungsangebotes im LE – Centre oder auch in den Unternehmen vor Ort sein. Der Fokus liegt hier auf den Umrichtern MFC und MFR aber auch Montageschulungen für LEA® – Bausätze und Klärung der Schnittstellen zu den am Markt verfügbaren Steuerungssystemen.

LiftEquip, Anbieter von Bausätzen, Komponenten und Homelifts, konnte Thorsten Woitanowski als Experten für das Unternehmen gewinnen. Er wird das Team verstärken, um die Kunden von LiftEquip noch umfassender in allen Fragen rund um die elektrischen und mechanischen Bereiche des Aufzuges beraten und unterstützen zu können. Ein

Thorsten Woitanowski verfügt mit einer mehr als 25-jährigen Aufzugerfahrung über ein breites Wissen aus unterschiedlichen Bereichen. Er war im Vertrieb und Projektmanagement von Großprojekten, als Sonderanlagenkonstrukteur und zuletzt neun Jahre lang als technischer Trainer für verschiedenste Aufzugssysteme tätig. LiftEquip setzt durch

Woitanowski konsequent seine Strategie fort, den After Sales Bereich weiter auszubauen und den Anforderungen des Marktes gerecht zu werden.

www.liftequip.de

LiftEquip continues to expand its after-sales service

As a provider of kits, components and home lifts, LiftEquip has succeeded in recruiting another expert for the company in the person of Thorsten Woitanowski. He will reinforce the team in order to be able to provide the clients of LiftEquip with even more comprehensive support in all questions relating to the electrical and mechanical aspects of lifts. A special focus will

be on expanding the training in the LE-Centre or also on the spot at the companies. The emphasis here will be on our MFC and MFR inverters as well as on assembly courses for LEA® kits and clarification of the interfaces for the control systems available on the market.

Thorsten Woitanowski has wide-ranging experience in various areas thanks to over 25 years of experience in the lift sector. He has worked in distribution and project management in major projects, as a special installation designer and most recently for nine years as a trainer for all kinds of lift systems. With Woitanowski's appointment LiftEquip is consistently pursuing its strategy of further expanding the after-sales sector and taking market demands into account.

www.liftequip.com